



Interbuild Far East (HK) Ltd.

Room 803, Futura Plaza

111 How Ming Road, Kwun Tong

Hong Kong

[www.interbuild.cn](http://www.interbuild.cn)

## 你有更多的生产能力么？ 你想销售更多的产品么？

如果是这样的话，为什么不利用我们覆盖整个欧洲的销售网络呢？

市场在那？

和我们合作，你将有机会将产品拓展到以下国家，在那里有我们的销售团队。

- ◆ 德国
- ◆ 法国
- ◆ 西班牙
- ◆ 葡萄牙
- ◆ 意大利
- ◆ 西腊
- ◆ 罗马尼亚
- ◆ 瑞典
- ◆ 挪威
- ◆ 丹麦
- ◆ 芬兰
- ◆ 爱沙尼亚
- ◆ 俄罗斯
- ◆ 拉脱维亚
- ◆ 立陶宛
- ◆ 匈牙利

### 为什么要选择我们？

许多欧洲的买家通过展会上或者通网互联网向中国供应商采购物品都有不愉快的经历，以至于现在在欧洲的采购商中流传着中国供应商通常都会推迟交货期，货物的质量通常都不能完全按要求生产，文化和语言的差异的误解，这些问题产生的问题通常很难解决。

很多采购商在会展上遇到不少看起来规模非常大的工厂，等到供应商无法交货时到实地参观的时候却发现是一些保证一个月过后将要搬迁到新工厂的小作坊。

很多采购商也的确在生产过程中实地考察了工厂，并和厂家达成协议在那些地方需要做修改，那些产品不合格。确信工厂会照做后，他们就离开工厂。当这些采购商们满怀信心的收到货物时却发现不合格的产品仍然被装进了货柜。

这些经历和传言让许多采购商不敢直接和中国的供应商采购货物最新消息表明欧洲和美国政府提高了从中国进口商品的质量检验标准。因为在此之前包括食品，玩具，胶合板在内的几百万种从中国进口的商品因质量问题而从零售商的确货架上撤出，也在采购商中引起短期的恐慌。

为此，我们通过一系列的措施来为采购商提供放心和安全的服务。这些措施包括，对每一个订单每一个货柜从生产到装柜我们都会派出自己的质检人员到生产工厂实地验货、为采购商寻找合适的供应商、找出推迟交货的原因、了解和汇报工厂的生产情况等等。

除了以上这些措施以外我们还拥有先进的商业管理系统，采购商可以登陆到我们的系统查询其订购产品的验货报告，工厂生产过程中的照片以及所有相关的资料。详细资料请参看我们给客户的公司简介。



这些服务增加了我们采购商的信心。他们愿意为我们的服务而多付些钱。因为我们的服务能让他们睡个安心觉，不象直接从工厂定货那样，一直担心货什么时候到，货会不会到，货到了之后，它们又会是什么情况

### 如何成为我们销售网络中的供货商？

对于任何一家工厂，在没有对工厂进行审查之前，我们不会和工厂开展业务。为了决定我们是否对一家工厂进行实考察，我们需要确认这家工厂的价格，生产能力和质量标准方面是否有潜力。首先我们要从你那里获得一份关于工厂的介绍。介绍要包括工厂的规模，员工数目，机器型号，月产量，质量保证体系，目前客户分布情况以及工厂和机器设备的照片。介绍做的越详细，我们对工厂进行实地考察的机会就越大。完成对工厂的审查，对你的能力感到满意并对价格和商业条款达成协议之后，我们将把你产品拓展到我们在很多国家的销售市场中。或许很快就会有订单，也可能要等一定时间，这都取决于你产品的竞争力。我们将每月一次把从销售团对得到的关于产品的反馈信息交给你。

### 促销———暂时空余的生产力？

每家工厂都有淡季和旺季。当你预测淡季来的时候，你可以给我们例外的供货，这样我们能做个促销。促销只针对在淡季来临前四个月以上就定货的采购商。你将降价的供货限制在一段特定的时期，你将很快看到促销带来更多的订单。

如果感兴趣的话，你联系下面的工作人员

硬木板、集成材、桌面和配件

[johan@interbuild.cn](mailto:johan@interbuild.cn)

软木，桐木、集成材，桌面和配件

[philip@interbuild.cn](mailto:philip@interbuild.cn)

地板，胶合板、复膜板和金属制品

[tony@interbuild.cn](mailto:tony@interbuild.cn)

花园及室内家具

[william@interbuild.cn](mailto:william@interbuild.cn)

石板材和其他产品

[mark@interbuild.cn](mailto:mark@interbuild.cn)

我们在以下地区有资源和质量检测团队

- ◆ 香港 中国
- ◆ 哈尔滨 中国
- ◆ 青岛 中国
- ◆ 杭州 中国

- ◆ 珠海 中国
- ◆ 马六甲 马来西亚
- ◆ 胡志明 越南
- ◆ Quinohn 越南

欢迎你加入我们！